

在全球化能源转型的浪潮中，非洲市场，尤其是肯尼亚，正成为新能源技术应用的前沿阵地。这里阳光充沛，但电网基础设施的稳定性与覆盖率却面临挑战，这种矛盾恰恰为储能系统，特别是与光伏结合的解决方案，创造了巨大的需求空间。我们谈论的不仅是技术出口，更是一种可持续能源生态的共建。

肯尼亚储能系统海外出口的机遇与海集能的实践

在全球化能源转型的浪潮中，非洲市场，尤其是肯尼亚，正成为新能源技术应用的前沿阵地。这里阳光充沛，但电网基础设施的稳定性与覆盖率却面临挑战，这种矛盾恰恰为储能系统，特别是与光伏结合的解决方案，创造了巨大的需求空间。我们谈论的不仅是技术出口，更是一种可持续能源生态的共建。

从现象上看，肯尼亚正积极推动其“2030远景规划”，其中能源的可及性与可靠性是核心支柱。根据肯尼亚能源与石油管理局的数据，尽管并网率在提升，但仍有相当一部分人口，特别是偏远地区的居民和关键设施，面临供电不稳或完全无电的困境。同时，商业和工业用户对降低高昂且波动的用电成本有着迫切需求。这便构成了一个典型的“现象-问题”逻辑阶梯：丰富的太阳能资源与不稳定的电力供应并存，导致能源浪费和经济成本高企。

那么，数据说明了什么？根据国际可再生能源机构（IRENA）的报告，到2030年，非洲的太阳能光伏装机容量有望增长数倍，而储能是释放这一潜力的关键。在肯尼亚，离网和微电网解决方案的市场规模正在迅速扩大。这不仅仅是安装几块光伏板，其核心在于如何将白天捕获的能量高效、稳定地储存并调度至夜间或阴天使用，这正是储能系统的价值所在。一个稳定、智能的储能系统，能够将光伏的间歇性输出转化为可靠的基荷电源。

这里，我想分享一个具体的案例。在肯尼亚裂谷省的一个偏远通信基站，过去完全依赖柴油发电机供电，燃料运输成本高昂，维护频繁，且噪音与排放问题突出。海集能为其提供了一套定制化的光储柴一体化站点能源解决方案。我们部署了集成光伏控制器的高效能源柜和耐高温的站点电池柜，这套系统优先使用太阳能供电并为电池充电，仅在连续阴雨天才自动启动柴油发电机作为补充。项目实施后，数据显示其柴油消耗量降低了超过70%，运营成本大幅下降，同时保证了通信基站7x24小时不间断运行，为当地社区提供了稳定的网络连接。这个案例生动地演绎了从“现象”（供电难、成本高）到“解决方案”（光储柴一体化）再到“价值实现”（降本增效、可靠供电）的逻辑闭环。

作为一家自2005年就扎根于新能源储能领域的企业，海集能对此深有体会。我们总部在上海，但在江苏南通和连云港建立了分别侧重定制化与规模化生产的基地，这种布局让我们能灵活应对全球不同市场的需求。对于像肯尼亚这样的市场，挑战在于极端的气候环境、复杂的电网条件以及多样化的应用场景。我们的策略是，依托从电芯、PCS到系统集成的全产业链理解，提供“交钥匙”工程。具体到站点能源板块，我们的一体化集成设计减少了现场安装的复杂度，智能电池管理系统（BMS）和能源管理系统（EMS）则能从容应对高温高湿环境，实现远程智能运维。这不仅仅是出口一套设备，更是输出一套经过近20年技术沉淀和全球化项目验证的、高可靠性的能源管理智慧。

从更宏观的见解来看，对肯尼亚的储能系统出口，其意义超越了商业本身。它是在帮助构建一个更具韧性的能源基础设施。每一次我们为一个通信基站、一个乡村微电网或一家工厂部署储能系统，都是在为当地的经济发展和稳定注入“能源确定性”。这种确定性，能够吸引投资，创造就业，并最终提升社区的生活质量。储能技术在这里扮演了“赋能者”和“稳定器”的双重角色，阿拉，这真是一件非常有价值的事情。

当然，挑战依然存在，例如本地化服务能力的构建、金融方案的创新以及技术标准的对接。但正如我们所看到的，市场需求是真实且迫切的。海集能正在与当地的合作伙伴紧密协作，将我们在全球积累的数字能源解决方案经验，与肯尼亚的本土化需求相结合，共同推动可持续能源管理的实现。我们的目标很明确：让高效、智能、绿色的储能解决方案，真正适配并服务于这片充满希望的土地。

那么，对于正在探索肯尼亚乃至整个东非市场的投资者或项目开发者而言，您认为在评估一个储能解决方案时，除了初始投资成本，还有哪些关键因素将决定项目未来十年的成功与可持续性？

来源: <https://tieyalegroup.es>