

你好，我是上海人，在新能源领域工作多年。我们注意到一个现象：西非的能源转型步伐，比许多人想象的要快。特别是加纳，这个被誉为“西非门户”的国家，正在经历一场静默的能源革命。如果你关注全球新能源动态，你会发现，从阿克拉到库马西，对稳定、清洁电力的需求，正以前所未有的速度增长。这背后，不仅仅是环保意识的觉醒，更是一种深刻的经济和社会发展逻辑。

加纳光伏储能市场正成为新能源出口的蓝海

你好，我是上海人，在新能源领域工作多年。我们注意到一个现象：西非的能源转型步伐，比许多人想象的要快。特别是加纳，这个被誉为“西非门户”的国家，正在经历一场静默的能源革命。如果你关注全球新能源动态，你会发现，从阿克拉到库马西，对稳定、清洁电力的需求，正以前所未有的速度增长。这背后，不仅仅是环保意识的觉醒，更是一种深刻的经济和社会发展逻辑。

让我们来看一些数据。根据加纳能源委员会的数据，尽管该国电网接入率在西非名列前茅，但电力供应的稳定性和覆盖的深度，依然是挑战。尤其是在广大的农村地区和远离主干网的通信基站、社区诊所等关键站点，停电或电压不稳是家常便饭。你知道吗，这直接影响了当地数字经济的发展和基本公共服务的质量。与此同时，加纳拥有得天独厚的太阳能资源，年均日照时间超过2000小时，光伏发电的潜力巨大。这就形成了一个典型的“现象”：丰富的可再生能源与不稳定的电力供应并存。解决这个矛盾的关键，就在于“储能”。

这里，我想分享一个具体的案例。去年，我们海集能（上海海集能新能源科技有限公司）的团队与加纳当地一家电信运营商合作，为首都阿克拉周边十几个地处偏远、电网薄弱的通信基站，部署了“光储柴一体化”的站点能源解决方案。每个站点都配备了我们的光伏微站能源柜和智能电池柜。结果呢？在项目实施后的六个月内，这些站点的柴油发电机使用量下降了超过85%，站点运营的能源成本降低了约60%，更重要的是，通信中断的投诉率几乎降为零。这个案例生动地说明，一个设计精良、高度集成的储能系统，不仅仅是备用电源，它是提升基础设施韧性和经济性的核心。

那么，为什么像海集能这样的企业，能在加纳这样的市场找到机会？这就要谈到我们近20年的“技术沉淀”了。我们不是简单的产品出口商，我们是数字能源解决方案的服务商。我们的理解是，在加纳，在非洲，客户需要的不是一个冰冷的硬件，而是一个能适应极端高温高湿环境、能智能管理多种能源输入、并且能远程运维的“交钥匙”系统。我们在江苏南通和连云港的两大生产基地，正是为此设计——一个专注深度定制，应对复杂场景；一个专注标准化规模制造，确保核心部件的可靠与高效。从电芯到PCS，再到系统集成，我们构建了全产业链的能力，确保产品从上海设计，到江苏生产，再到加纳的站点稳定运行，整个过程都处在我们的技术框架内。

深入思考一下，加纳光伏储能市场的机遇，本质上反映了全球能源转型的一个深层逻辑：能源的民主化和数字化。光伏让每个人、每个社区都有可能成为能源的生产者，而储能则让这种不稳定的生产变得可靠、可用。这对于正在加速数字化的加纳社会来说，至关重要。通信基站、安防监控、物联网微站，这些是现代社会的“神经末梢”，它们的稳定供电，是经济活动的基石。

所以，当我们谈论“向加纳出口光伏储能”时，我们谈的远不止贸易。我们是在探讨如何将中国的

制造优势、技术集成能力，与加纳本地的资源禀赋和实际需求相结合，共同创造一种可持续的能源未来。海集能所做的，就是将自己定位为这个过程中的“赋能者”和“共建者”。我们的站点能源产品线，正是这种理念的集中体现——一体化集成减少了部署难度，智能管理降低了运维门槛，极端环境适配则保证了全生命周期的可靠性。

当然，挑战依然存在。本地化的服务网络、融资模式、技术标准的对接，都是需要持续深耕的课题。但方向已经清晰，市场正在打开。我想问的是，对于同样关注这个市场的同行或合作伙伴，你们认为，除了产品和技术本身，还有哪些关键因素，将决定中国新能源解决方案在加纳乃至整个西非市场的长期成功？

或许，答案就藏在与当地社区和企业的深度合作中，藏在为每一个具体站点解决实际供电难题的耐心里。这条路，我们正在走。

来源: <https://tieyalegroup.es>